

# PAPIVAL

Dans le cadre du développement de notre réseau de proximité en Valais, nous recherchons

## UN(E) JEUNE TALENT QUI SOUHAITE FAIRE CARRIÈRE DANS LA VENTE

### QUI SOMMES-NOUS

Papival SA est une entreprise valaisanne renommée, active depuis bientôt 70 ans dans la distribution de produits et matériels destinés à l'hygiène professionnelle, ainsi que de produits d'emballage et de protection. Papival SA est membre du groupe GEH, une grande centrale d'achats, et de DHYS, un groupe à l'envergure internationale présent dans toute l'Europe.

### NOTRE OBJECTIF

Nous souhaitons développer activement notre réseau de proximité sur le canton du Valais, intensifier et assurer une présence très régulière auprès de nos clients. Sur la base d'un programme établi et d'un plan géographiquement défini, vous serez chargé d'effectuer des tournées de livraisons sur l'ensemble du territoire francophone du canton du Valais. Vous devrez mettre à profit ces tournées de livraisons pour présenter, promouvoir et vendre une partie de la gamme des produits de l'entreprise. Vous serez équipé d'un véhicule léger de livraison.

### VOTRE PROFIL

Ce poste constitue une véritable opportunité pour un jeune candidat(e) ambitieux qui a la volonté d'effectuer une carrière dans la vente. Bien que débutant, c'est l'occasion d'acquérir l'expérience, le savoir-faire, le savoir-être, les compétences techniques pour devenir à terme un véritable professionnel du conseil et de la vente. Si vous souhaitez sortir de votre zone de confort, montrer ce dont vous êtes capable, améliorer votre quotidien, si vous considérez que la réussite professionnelle est importante, et que vous êtes prêt à faire les efforts nécessaires pour réussir, alors ce poste est fait pour vous. Vous êtes au bénéfice d'un permis de conduire, êtes domicilié dans le Valais central et il s'agit d'un poste à 100%. **Nous ne recherchons pas des compétences mais une personnalité.**

### NOUS OFFRONS

Vous pourrez vous former et évoluer dans un environnement stimulant. Vous bénéficiez du soutien d'une équipe expérimentée et motivée. Un quotidien rythmé par les nombreuses rencontres avec vos clients. Nous mettons à disposition des outils marketing, informatiques de mobilité (Iphone, tablette, webshop), des supports d'aide à la vente (catalogues, plaquettes, échantillons) et une formation permanente.

---

Nous nous réjouissons de recevoir votre candidature à l'adresse e-mail suivante :  
**[loic.fahrni@papival.ch](mailto:loic.fahrni@papival.ch)**

Il ne sera répondu qu'aux dossiers dont le profil correspond exactement à celui du poste.